

## Nowe plany firmy Symantec w Polsce

Autor: Marek  
08.10.2007.

Firma Symantec Corp. (NASDAQ: SYMC) ogłasza plany dotyczące rynku polskiego. Kluczowymi elementami nowej strategii firmy są: nowe, innowacyjne produkty, rozszerzenie działalności na rynkach telekomunikacyjnym, finansowym i administracji publicznej oraz większe wsparcie kluczowych partnerów. Plany będą realizowane pod kierownictwem nowego Country Managera polskiego oddziału firmy Symantec, którym został Piotr Chrobot.

"Naszym głównym celem jest wzrost obecności naszych rozwiązań w dużych przedsiębiorstwach. u klientów korporacyjnych" - powiedział Piotr Chrobot, Country Manager, Symantec Polska. "Potrafimy zoptymalizować wydatki IT w dużych przedsiębiorstwach związane z centrami przetwarzania danych dzięki procesowi standaryzacji środowiska. Oferujemy klientom rozwiązania dopasowane do potrzeb biznesowych poszczególnych sektorów, np. w przypadku sektora finansowego są to rozwiązania związane z bezpieczeństwem bankowości elektronicznej, w przypadku operatorów telekomunikacyjnych chodzi o bezpieczne usługi transmisji danych. Kontynuujemy także budowanie silnego zespołu, który zapewni naszym klientom wysokiej jakości wsparcie, zarówno handlowe, jak i techniczne."

Poprzez proces akwizycji w portfolio Symanteca znajdują się produkty przeznaczone dla każdego segmentu rynku - od klientów indywidualnych i małych firm, po średnie i duże przedsiębiorstwa. Mocną stroną firmy jest to, że rośnie we wszystkich segmentach rynku.

Obecnie Symantec jest największym dostawcą rozwiązań, zapewniających integralność informacji, a więc ich bezpieczeństwo i dostępność. Kompleksowość tej oferty jest niezwykle istotna, ponieważ informacja dostępna, ale niezabezpieczona jest niewiarygodna, natomiast dane zabezpieczone, ale niedostępne są bezużyteczne. Spośród największych dostawców technologii IT, Symantec jest jedyną firmą software'ową niezależną od platformy sprzętowej, dzięki czemu pełni rolę wiarygodnego doradcy przy budowie środowisk informatycznych i data center.

Polskie biuro firmy Symantec posiada także rozbudowany dział świadczący usługi inżynierii oprogramowania (Shared Engineering Services), który realizuje przede wszystkim prace związane z produktami Symantec takimi jak: Symantec Client Security, Symantec AntiVirus, Symantec PcAnywhere oraz rozwiązania mobilne. Ze względu na dotychczasowe doświadczenia dział inżynierii oprogramowania w Polsce jest odpowiedzialny za prowadzenie wielojęzycznych projektów. Lokalne centrum specjalizuje się w internacjonalizacji wybranych produktów Symantec, lokalizacji produktów na większość języków europejskich (m.in. francuski, włoski, niemiecki, hiszpański, portugalski, polski, rosyjski, czeski), pomocy technicznej w 5 językach (francuski, niemiecki, hiszpański, włoski i rosyjski) oraz w usługach DTP (m.in. skąd dokumentacji). Ponadto oferuje usługi tworzenia i rozwoju oprogramowania narzędziowego dla różnych procesów inżynierii i testowania.

Syantec jest firmą technologiczną stwarzającą duże możliwości rozwoju lokalnym partnerom. Jednym z głównych zadań nowego Country Managera jest wsparcie działań kanału partnerskiego. "Chcemy rozszerzać współpracę przede wszystkim z naszymi najlepszymi partnerami - zarówno lokalnymi jak np. Big Vent, CompFort Meridian, CSS jak i globalnymi jak np. Dell, Fujitsu Siemens, HP, IBM, Sun - tak, aby mogli wykorzystywać swój potencjał i dzięki temu osiągać jak największe obroty. Zależy nam na wsparciu partnerów w pozyskiwaniu nowych kontraktów i realizacji ich celów biznesowych. Nie zamierzamy z nimi konkurować, tylko wspierać na każdym etapie procesu sprzedaży i wdrożenia naszych rozwiązań" - powiedział Piotr Chrobot.

Klientami firmy Symantec jest większość dużych przedsiębiorstw w Polsce, wśród których można wymienić m.in. ARiMR, ARR, Bank BPH SA, Ministerstwo Finansów, Ministerstwo Sprawiedliwości, PKN Orlen SA.

Piotr Chrobot objął stanowisko Country Managera Symantec Polska w sierpniu b.r. Posiada kilkunastoletnie

doświadczanie w branży IT. Od 1996 roku był związany z polskim oddziałem firmy Cisco Systems, gdzie przez ostatnie dwa lata był odpowiedzialny za obsługę dużych klientów z sektora bankowego i przemysłowego. Wcześniej przez pięć lat pełnił funkcję Dyrektora Handlowego ds. Operatorów Telekomunikacyjnych. Pracował także w firmach Bull i Lucent Technologies.

Źródło: <http://www.itbc.pl>